



第 12 期 总第 57 期
2019 年 9 月 30 日 星期三
己亥年九月初二日

盐城农商银行

RURAL COMMERCIAL BANK OF YANCHENG



盐城农商银行微分享

新闻热线：0515-88350328

www.jsycrcb.com



为喜迎建国 70 周年，坚决打赢国庆期间安全维稳攻坚战，9 月 25 日，省联社行政保卫部张虎总经理一行先后来到中兴、鞍湖和秦南支行，对我行“防风险 保安全 迎大庆”安保工作进行检查。李一平董事长、夏国锋副行长陪同检查。

我行开展迎国庆“梳网清格”突发事件预案演练

为迎接新中国成立 70 周年，根据省、市公安局关于建国 70 周年大庆期间安保维稳有关会议精神。9 月 11 日，我行联合盐都区公安分局、市保安服务有限公司，开展了迎国庆“梳网清格”突发事件处置预案演练。

盐都区公安分局唐佑远大队长、我行夏国锋副行长、市保安服务有限公司赵立春总经理等领导，参加了突发事件预案演练活动。夏国锋副行长在现场分析了当前建国 70 周年大庆安保维稳，在政治安全、信访稳定、社会治安、公共安全等方面面临的形势，指出了当前安保维稳工作存在的问题，要求以最高标准、最严

要求、最强措施、最佳状态，坚决打赢新中国成立 70 周年大庆期间安保维稳攻坚战，要求全行视隐患为事故，以演练保平安。

通过预案演练形式，为全行 60 多家支行负责人和押运人员上了一堂生动的安全课，参与活动的各营业网点负责人表示，要加强安全保卫制度的学习，注重操作规范，防微杜渐，有效防堵内控操作风险。同时，结合省联社组织“防风险 保安全 迎大庆”活动，深入排查安全隐患，筑牢银行安全的“防护墙”，画好银行安全的“同心圆”。

(王德山)

新洋支行各项贷款余额新增1.03亿元

截至 9 月底，新洋支行各项贷款余额 1.88 亿元，较年初新增 1.03 亿元，增幅达 121%，其中三农及小微新增 3877 万元，消费贷款新增 6270 万元，余额及增量位列全区支行第一。

为抓准资金市场需求，该支行行长刘兆磊和客户经理一起持续开展扫楼扫街，在酒店餐馆、超市、售楼部、菜场等人流集中地，广泛宣传信贷产品，充分利用各类洽谈会、展示会、推介会等，与本地工商、税务、商会、市场管理等机构合作，建立微信群，实现精准对接，集群营销。该支行还组织召开政银企对接活动，邀请政府部门及企业代表参加活动，现场签订授信协议书，为贷款营销夯实了基础。

为提升产品营销质效，在农区做细做实农区市场，目前累计投放农户贷款 6791 万元，满足了农户生产资金需求；在商区集中走访皮革城个体工商户和市场内小微客户，针对

性地营销个人经营类信贷产品 2950 万元，保证了商户备货资金需求；在社区集中走访对接星级客户及工资代发客户，以消费类客户为重点，积极营销住房按揭贷款、汽车消费贷款等品种，健全快速获客渠道；在园区积极开展重点企业大走访及政银企业对接等活动，全力拓展新增企业客户。

了解企业的经营困境和融资困难后，想客户所想，急客户所急，尽快服务到位解决企业实际融资困难。一是存量客户续贷，坚持不压贷、不抽贷、保持企业经营连续性，有效节约企业融资成本；二是存量客户增贷，在确保有优质回款订单，资金专款专用，提供商铺、住宅等优质押品的前提下，给予一定按揭信贷资金支持，扶持企业健康发展；三是优化服务流程。开辟绿色通道提高办贷效率，保证支持客户资金及时发放到位。

(加 芳)



9 月 28 日晚，我行以“壮丽七十年 奋进新时代”为主题，举行庆祝新中国成立七十周年主题晚会。行领导班子成员、各支行行长、部门负责人及部分员工近 150 人观赏了精彩的演出，文艺节目充分展现了盐城农商银行人奋进新时代、阔步新征程的精神风貌。

亭湖区支行新增收单商户累计1350户

亭湖区支行认真贯彻落实总行的要求，积极营销收单宝收单业务，以培训讲解业务知识及营销技巧为突破点，开展全员营销，抢占收单市场，深度挖掘商户资源，增强收单市场的渗透力，成效显著。截止 9 月 23 日，三季度全支行新增收单商户累计达 1350 户，比任务目标超额完成 48 户。

一是领导高度重视，一级行和各二级行分别召开专项工作督办会，不断强调收单业务营销的重要意义，收单业务对联动营销工作有直接的推动作用，通过收单业务可以与商户建立良好的合作关系，从而全面推动总行业务发展。各支行把收单业务营销作为重点业务来抓。

二是内外联动，主动出击。对于潜在的目标客户该支行积极宣传，大力推广，采取走访附近商户、提供零钱服务等多种营销方式，以我行零安装费、低费率、资金到账快、款项安全等优势，提升客户对

我行收单业务的认可度。

三是加强队伍建设，提升营销质效，通过对全员集中培训，一方面使营销人员认识到商户收单业务的重要性，进一步增强了大家拓展商户收单业务的责任感和紧迫感；另一方面使营销人员进一步掌握特约商户的最新的准入条件和受理流程，为下一步积极拓展特约商户业务奠定了坚实的基础。

为助推该项业务营销取得实效，各支行采取划片区、分小组，多措并举，开展全员营销模式，深入每一个企业和商户，开展产品联动营销，并做到“营销一户，成功一户，使用一户，带动一片”，不仅带动一片商户，而且实现 POS 机与二维码、信用卡、借记卡、电子银行等金融产品组合营销，为进一步拓展农村市场开辟了道路，奠定了基础。

(吴加芳)



9 月 24 日，我行联合市人行和市一中，共同举行金融知识进校园暨教育合作框架协议签约仪式，市人行办公室庞勇主任、我行费翔行长、徐朝晖副行长、市一中徐群副校长出席上述活动。当天，三方举行了金融知识教育合作签约仪式，我行金融讲师为 300 多位师生进行了防范电信诈骗专题讲座。

开发区支行积极开展征信宣传活动

为大力宣传和展示人行组织开展的征信体系建设活动，支持小微与民营企业融资，营造“用征信、助融资、促发展”的良好信用环境，开发区支行积极开展征信宣传活动。

该支行成立了由支行行长为组长，业务主管、风险主管、各支行、公司部客户经理为成员的宣传小组，充分发挥网点优势，通过在各营业机构张贴宣传图册、摆放宣传折页、利用户外 LED 显示屏等形式进行宣传，同时借这次以“百行进万家”为主题的走访活动，对盐城经济技术开发区 9 户小微企业、11 户个体工商户进行了实地走访。

该支行根据人行征信宣传的统一要求，

结合总行征信宣传月活动主题，多渠道开展诚信教育，普及征信知识，宣传总行的客户服务体系和异议处理流程，在提高客户和社会公众的信用意识的同时，提升总行的品牌知名度。

通过此次征信知识宣传活动，加深了公众对征信的了解与认识，使重视信用记录、关注信用报告、行使好自己的信用信息知情权成为共识和心声。同时，通过引导大家逐步树立诚信理念，争做诚实守信的模范，为营造良好的信用环境、促进各项金融业务经营又好又快发展奠定了基础。

(杨 柳)

科技部协助相关部门建立等级评定制度

9 月份，科技部协助人力资源部共同建立科学的等级评定制度，划分了包含一般员工、管理序列、专业序列等相关的多层次评定，考核内容涵盖了学历证书相关基本情况、工作年限、过往考核实际情况等，每一项考核内容都会按一定比例加权到汇总考核中去，是对员工比较全面的考核方案。

员工只需要在绩效考核系统中点开相应的序列评级便可以查看自己的相应评级明细，员工可以对照评级明细分析自己需要提高或者说可以以提高的地方，评定将有效地营造争先创优的氛围。

(黄桂成)

普惠金融部抓实“百行进万企”融资对接工作

9 月 2 日上午，银保监局下发了“百行进万企”融资对接企业最终名单，并开放了线上问卷企业调查问卷端口。

普惠金融事业部根据要求及时下发了《“百行进万企”问卷填写手册》。要求各机构在企业调查问卷链接发送前和发送后均要与小微企业电话联系，必要时可上门当面指导填写问卷，确保其收到问卷并且及时填写。表格中电话号码、经营地址错误的，

各机构可通过核心系统、客户预留印鉴卡电话、企查查等工具查询最新联系方式及经营地址。如遇企业关停等特殊情形，需拍照留存。并要求各机构于每周一、四下午五点前将问卷的应填数、实填数、进度百分比报至普惠金融部。在各机构、公司部的积极配合下，9 月 20 日完成 99.79%，剩余户数均拍照留存。

(陈 玥)

梳理修订信贷合同格式条款 我行信贷合同文本形成电子版本

为深化利率市场化改革，提高利率传导效率，推动降低实体经济融资成本进程，中国人民银行出台《中国人民银行公告〈2019〉第15号》，决定改革完善贷款市场报价利率（LPR）形成机制。根据人行文件要求，银行贷款定价由贷款基准利率转换为贷款市场报价利率（LPR）。

信贷管理部对全行所有信贷类合

同进行梳理、修订，重点对本行的信贷利率执行相关条款进行修订，同时在本次合同修订过程中将所有信贷合同文本形成了电子版本，这不仅弥补了我行电子版信贷合同缺失的空白，同时为将来我行施行电子合同签订工作奠定了数据支撑基础。信贷管理部于9月23日出台了相关通知，对合同文本填写、信贷系统中利率录入、合

同使用管理都明确了相关操作指导意见和要求，为基层营销机构在新版人民币借款合同文本启用提供了确切的依据。同时，信贷管理部对全辖营业机构进行了专题视频培训，向各基层网点信贷营销人员同步作合同文本使用要求及信贷系统操作规范专题培训，进一步明确了新合同文本使用要求。

（柏小芹）

步东支行成功拦截一起通信网路诈骗案

9月18日，步东支行员工成功拦截一起通信网路诈骗，为客户避免了3600元经济损失。

当天下午16:30分左右，李女士来到步东支行营业厅，急切地说要给儿子汇款。大堂经理询问汇款用途，李女士说是汇款给儿子还房贷。因是跨行转账，该客户在步东支行有银行卡并有智能手机，大堂经理优先选择为客户注册手机银行，再为其转账。但在注册过程中，一直有一个电话打入，大堂经理询问李女士详细内容时，得知该号码近日一直连续不断地骚扰李女士。支

行行长征宏得知消息后，第一反应觉得该电话涉嫌诈骗。由于李女士年纪较大，不能清楚表述电话那头的意思，征宏接过电话，对方操着一口蹩脚的普通话，声称自己是某某银行法务处的，因为李女士的儿子在他们行牵扯到了一件严重的刑事案件，问能不能给李女士加急电汇，这使得支行人员更加怀疑对方的真实身份，反问他一些事情时，对方支支吾吾，只是催促抓紧时间为李女士办理加急电汇，之后即挂断了电话。随后拨打李女士儿子的电话，但一直未能接通，支行人员

见状便及时劝阻李女士先不要着急汇款，回家联系上他儿子了解详情后，明天再来汇款也不迟。

第二天李女士来到支行营业厅，对步东支行工作人员深表谢意，说要不是工作人员帮忙并及时劝阻，差点就上当受骗了。

此次电信诈骗金额虽小，却体现出步东支行在业务办理过程中始终把客户资金安全放在第一位，落实“三问二看一核对”制度，特别是为老年客户办理现金汇款业务时，更是不厌其烦地做好提醒，保证客户的资金安全。

（吴 阳）

人人肩上有指标 扑下身子做营销 新中支行收银宝营销完成目标任务101.25%

自三季度开展收银宝专项营销以来，新中支行在支行行长郑春斌的带领下，有组织有计划地强势开展专项营销活动，截止9月8日，共成功营销162户，完成率101.25%。

此次总行收银宝专项考核任务下达后，该支行领导第一时间组织全员召开收单业务营销专题会议，传达总行相关文件精神，分析当前营销环境下的优劣势，并对相关问题与大家进行讨论，将营销任务作合理分解。

支行的员工大部分上班时需要处理相关柜面事务，很难有时间走出去营销。为了把握营销先机，郑行长主动带头走出去，甚至放弃午休及周末休息时间，主动拜访客户，挨家挨户上门营销，正是他的这种克服困难主动上门营销的方式，仅周六一天就成功营销了11户，给支行员工营销收单业务增强了信心。有些商户对我行的收银宝不熟悉、或者有其他银行的收单码，该支行主动出击，建议商户试用、比较使用，

效果十分明显。对于有些直接拒绝，不接受新事物的商户，员工多次上门推荐，还伴着小礼品的赠送，商户最终都主动接受。

为了在8月底完成100户的目标，即便是大风大雨恶劣天气，郑行长也奋战在营销一线，以身作则，为全体员工树立榜样。此次的收银宝专项营销中，该支行不仅以完成基本营销任务为目标，而是发掘潜在客户，尽可能多的配合电子银行产品营销，将客户发展成为我行的优质商户，成为永久合作伙伴。全员扑下身子，耐住性子，锲而不舍，主动出击，比学赶超，因此，创造了收银宝专项营销的佳绩。

（王婷婷）

亭湖支行收银宝业务营销创佳绩

自三季度开展收银宝专项营销以来，新中支行在支行行长郑春斌的带领下，有组织有计划地强势开展专项营销活动，截止9月8日，共成功营销162户，完成率101.25%。

此次总行收银宝专项考核任务下达后，该支行领导第一时间组织全员召开收单业务营销专题会议，传达总行相关文件精神，分析当前营销环境下的优劣势，并对相关问题与大家进行讨论，将营销任务作合理分解。

支行的员工大部分上班时需要处理相关柜面事务，很难有时间走出去营销。为了把握营销先机，郑行长主动带头走出去，甚至放弃午休及周末休息时间，主动拜访客户，挨家挨户上门营销，正是他的这种克服困难主动上门营销的方式，仅周六一天就成功营销了11户，给支行员工营销收单业务增强了信

心。有些商户对我行的收银宝不熟悉、或者有其他银行的收单码，该支行主动出击，建议商户试用、比较使用，效果十分明显。对于有些直接拒绝，不接受新事物的商户，员工多次上门推荐，还伴着小礼品的赠送，商户最终都主动接受。

为了在8月底完成100户的目标，即便是大风大雨恶劣天气，郑行长也奋战在营销一线，以身作则，为全体员工树立榜样。此次的收银宝专项营销中，该支行不仅以完成基本营销任务为目标，而是发掘潜在客户，尽可能多的配合电子银行产品营销，将客户发展成为我行的优质商户，成为永久合作伙伴。全员扑下身子，耐住性子，锲而不舍，主动出击，比学赶超，因此，创造了收银宝专项营销的佳绩。

（包 静）



9月份，按照人行和银保监会2019年“金融知识普及月金融知识进万家 争做理性投资者 争做金融好网民”活动要求，我行积极开展“三进五扫”宣传活动，进一步提高了社会公众防范金融风险 and 正确使用金融工具的意识。



9月21日，在市人行的指导下，我行联合中国银行、农业银行、邮储银行和昆山农商银行在盐都区大冈镇举行了“盐城反假宣传月集中宣传进乡镇”活动。我行工作人员针对新版人民币如何防伪以及老版人民币是否停止流通等问题，一一向群众作解答。

一颗金子般的心

9月8日上午，尚庄支行大堂经理王晖和往常一样在大堂值班，当巡查到客户休息区时，一沓百元大钞瞬间引起她的注意。

她迅速走上前去查看，这沓百元大钞就静静地躺在座位上，王晖赶紧走上前去将这沓钱拿起，发现金额为2200元。确认真伪后，她想应该是哪位客户取钱时落下的，客户应该很着急。于是，她急忙将此事向运营主管和支行行长报告。通过调阅监控，确定是方才一位客户老奶奶在柜台取款后休息时遗失的。最终通过客户在柜面办业务时留下的电话号码，该支行第一时间和客

户刘奶奶取得联系。本着为客户负责的态度，他们仔细询问客户，在确定基本情况一致后，向客户作了说明，并请客户再次清点遗失的现金。果然，刘奶奶和女儿当时因所携带的物品较多而不慎将钱款遗落。于是，双方约定好时间，客户前来网点取回遗落的现金。

“平时前来网点办理业务你们就热情、负责，虽然这仅仅是2200元钱，但体现了你们银行工作人员都有一颗金子般的心，我真的很感动，真心感谢你们，感谢你们！”刘奶奶的女儿周女士说道。

（袁 泽）

盐都支行营销收银宝、ETC实现双“双满贯”

截止9月29日，盐都支行三季度实现收银宝有效户新增538户，完成总行下达季度目标的103.46%，其中存量激活238户，新增有效商户300户，三季度收银宝有效户增量全行排名第一；ETC新增378户，完成总行下达任务的100.80%，夺得收银宝和ETC两个专项任务“双满贯”。

三季度是总行电子银行业务突击奋进的一个季度，总行根据当前发展形势举行了收银宝和ETC的专项营销活动，面对总行下达的任务目标，盐都支行全体员工不等不靠，主动出击，在完成日常存贷款及其他业务的同时，全面完成了总行下达的专项营销活动任务指标。

（邵中进）



9月20日，总行团委联合鞍湖支行来到盐都区鞍湖实验学校，围绕网络安全人人有责、抵制游戏防止沉迷和防范电信诈骗净化校园环境等主题，为小学生进行金融知识讲座，呵护未成年人成长。

营业部深入开展金融知识普及宣传活动

为积极响应银保监会及总行号召，9月份营业部深入开展了金融知识普及宣传活动，并以活动推业务，以业务促宣传，取得了一定成效。

首先围绕市场，结合产品，通过宣传活动树立品牌形象。该部在辖区各网点，围绕普惠金融、消费金融和电子银行开展活动。利用所在网点的媒体，滚动播放总行专题制作的宣传片；各网点员工走上街道、走进商圈、走入商户，发放宣传页和调查问卷，向市民宣传和普及金融知识，发放小礼品，树立总行品牌形象。片区各支行行长和客户经理走进神龙大厦，邀请市民填

写调查问卷，发放宣传页及环保袋，介绍我行存贷概况，宣传“收银宝”等电子银行产品，积极传播金融正能量。

其次形式多样，全员发动，深入开展金融知识普及宣传活动。结合总行的金融知识普及宣传素材，制作了各类宣传材料，保证了宣传活动的覆盖面和效果。每天辖区内各网点播放宣传片，有效增强了此次宣传活动的实效。各支行发动全员积极参与其中，积极转发微信推文和视频等，还通过形式多样的宣讲会向市民介绍总行近年来的发展，扩大总行的社会影响力。

再次力求实效，答疑解惑，通

为贯彻落实总行开展“百行进万企”活动要求，提高总行的品牌形象，瀛洲支行全体员工扎实推进活动，取得了较好的效果。

一是做好前期准备工作。支行领导组织员工学习总行相关文件，名单企业进行公布，大家通过开户资料等相关情况进行交流，删除不符合这次活动要求的客户，更好地做到精准营销。

二是提前电话进行预约。支行成立以行长为组长和客户经理为组员的行动小组，对于删选的重点客户，提前进行电话预约，确认客户在家的具体时间，提高营销效率。

三是发挥组合营销的作用。这次进行“百行进万企”活动，瀛洲支行员工带齐宣传资料，信贷、存款和电子银行组合营销，我行产品进行全覆盖，综合提高客户使用体验感，提升成功营销的概率。

（陈 华）

过宣传活动促进我行业务发展。该部围绕市民的关注点和需要正面解释的金融知识，有针对性地加大宣传力度。对市民宣传我行的企业背景，介绍借贷的流程，推介产品，答疑解惑，使市民对正规借贷流程有了较为全面的认识。宣传月活动的开展，积累了一些有效客户。

（宋 跃）



中华人民共和国成立70周年

The 70th Anniversary of the Founding of
The People's Republic of China

让梦想在人生路上起航

每个人都有梦想。有的人，他向自己的梦想看齐，去努力、去奋斗、去拼搏；有的人，曾经有过梦想，然而却在拼搏的过程中，他看到了困难就放弃了，直至他们自己都看不见自己的内心，而梦想也被遗落在心灵的某个角落。

周恩来少年时代饱经家境衰落的困苦，目睹国家积贫积弱的惨状，激发了立志救国的远大志向；为中华之崛起而读书。因为有这个梦想成为它的动力，他如饥似渴的吸取新知识，追求新思想，奋发学习，博览群书。梦想就是成功的基石，没有梦想，就没有动力，又何来成功？

如果只拥有梦想，而不用努力去实现的话，也只是空想。多少成功人士的背后留下了刻苦的汗水，那些科学家、企业家、医学家、艺术家，我们只看到了他们辉煌的一面，却不知道他们走向成功背后所付出的艰辛。每个人都拥有梦想，但不是每个人都可以实现自己的梦想。梦想需要翅膀才能飞翔，而那双翅膀就是我们对梦想追求途中付出的努力与艰辛！

在追求梦想的旅途中难免会有挫折，但只要我们不言弃不放弃，就会成功！美国总统林肯在竞选，一次次的失败，并没有让他放弃，他坚持了下来。在追求梦想的征途中，他将受过的嘲笑和蔑视成为自己向上的动力。最终，他向全人类

爱岗敬业献青春

青春，是我们一生中最美丽的季节，她孕育着早春的生机，展现着盛夏的热烈，暗藏着金秋的硕果。青春充满诗意而又蕴含着拼搏的激情，她时尚浪漫而又饱含着奋斗的艰辛。当一个人的青春融汇到一个时代、一份事业中，这样的青春就不会远去，而这份事业也必将伴随着岁月折射出耀眼的光芒。

2010年，我离开学校，走向社会，加入盐城农商行这个大家庭，从此翻开了人生新的篇章，开始在社会阅历的“白纸”上描绘我的五彩斑斓。从入职培训到分配到网点工作，从初期的紧张慌乱到顺利操作各项业务。回顾这段时光，农商行如阳光、雨露，滋润我不断成长。当然中间也有许多心酸许多艰难，有过理想与现实落差的忧郁和彷徨，也有过工作和生活的失落和苦闷。但是，通过领导的帮助，同事的关心，让我每天都在改变，每天都在进步！是盐城农商银行让我感受到温暖，是领导同事们让我认识到我们的岗位虽然平凡，但是只要我们爱岗敬

青春光华献乡镇

夜幕将至，远处“盐城农商银行”几个大字熠熠生辉，究竟这里隐藏着怎样的魔力？吸引着诸多怀揣金融梦的青年，来到这挥洒青春。

蔓蔓日茂，芝成灵华。青年人有激情，有梦想，在这增长本领的黄金时期，想要真正立鸿鹄志，做追梦人，乡镇无疑是最好的选择。

乡镇正青春，始于机遇。“不尽狂澜走沧海，一拳天与压潮头”。这是一个孕育无限可能的新时代，是一个个体经济蓬勃发展的新时代。

证明了，他成功了！因此，我们不要在追求梦想的途中放弃，别让梦想的翅膀折翼！

《开学第一课——我的梦中国梦》，曾特别介绍杨孟衡，因为年少时遭受电击而失去双臂，成为了残疾人，生活从此变得比平常人艰辛百倍。可是，杨孟衡却偏偏热爱体育，梦想驰骋泳坛，参加残奥会，并拿冠军。在他13岁那年，机会来了。国家队在云南选拔种子选手参加残奥会，这正是他梦寐以求的。但最终他只获得全国第九名的成绩，这意味着他与残奥会无缘了。现实无情地击碎了他多年的梦想。在痛苦中他反思了一段时间，又放飞了一个新的梦想——当一名同声翻译。于是，他重新捡回他的课本，开始追逐他新的梦想。终于，功夫不负有心人，他以优异的成绩考上了中山大学。

本来黯淡的生活，因为有了梦想，因为追逐梦想，而变得绚丽多彩！他们的事迹深深地打动了我，震撼了我，也启迪了我：每一粒花种，只要追逐梦想，就能盛开一个春天；每几株树苗，只要追逐梦想，就能长成一片森林！

当青春不再，把眼泪擦干，让我们承载着梦想起飞，飞向远方！让我们盛装希望，满怀梦想，飞向属于我们的一片天地。

（张静）

业，乐于奉献，我们同样能在自己平凡的岗位上，点燃理想的火把，划出不平凡的生命痕迹。

爱岗敬业是一种责任，作为年青人，积极、主动、热情是我们的优势，不管工作内容枯燥繁琐，遇到问题多么棘手，我们都应当满腔热情地去面对、去担当，当每个人都把银行当成一个家的时候，你会发现自己所做的一切都会显出不同寻常的意义。责任是成就事业的强大力量，这份力量给予了我们充足的动力和勇气，让我们攻坚克难，阔步前行，创造出一流的业绩。作为一名银行柜员，我深深知道要全心全意为客户服务，而这颗心就是一颗责任心，是对千千万万个客户负责的心，是对我们盐城农商行负责的心，更是对自己的责任心。

青春是读不完的历史长卷，敬业是忙碌的身影，奉献是心灵深处一曲人生新的交响，让我们献身自己从事的金融事业，我们所奉献的是火红的青春，而展望的是盐城农商银行的美好明天。

（郭伟）

大纵湖镇个体户以养殖业最为繁荣，收入具有明显的季节性，需要做到以旺养淡，旺季资金回笼，淡季投入养殖。乡镇小微企业、个体户也有庞大的金融需求，随着取消企业开户许可证等一系列措施的落实，乡镇金融发展得到了真正的便利。而每一位立志服务“三农”的农商青年从此有了更广阔的天地，这是时代赋予的新机遇。

乡镇正青春，达于责任。作为一名基层柜员，每天都会遇到形形色色的客户。而我们的责任，在于

100年前的“五四运动”，是一大批先进青年和知识分子引领广大人民群众参加彻底反对帝国主义、反封建主义的伟大爱国革命运动，也是一场伟大的思想解放运动和新文化运动。在中国共产党的领导下，大革命风起云涌波澜壮阔，一代又一代青年志士站在时代的前列，不屈不挠地奋斗，在中国社会伟大变革的历史篇章中，写下一部壮丽的青春史诗。

党的十八大明确提出了“两个100年”的奋斗目标，提出实现中华民族伟大复兴的中国梦。十八大以来的多次重要会议提出的一系列改革措施，开启了建设中国特色社会主义的新时代。有志青年应充分发挥生力军作用，积极投身改革实践，勇于拼搏创新创业。我们每个青年要播种梦想，点燃梦想，

五月四日，是全中国青年的节日。100年前的“五四”运动，是以一批先进青年和知识分子为先锋、广大人民群众参加反帝、反封建的伟大爱国主义运动，也是一场伟大的思想解放运动和新文化运动。

五四运动以后，在中国共产党的领导下，中国人民争取进步和推动历史前进的斗争，一代又一代青年站在时代的前列，不屈不挠，流血牺牲，终于推翻了“三座大山”，建立了新中国。“五四”运动以来的中国青年运动史，是中华民族伟大复兴的交响乐中一部雄浑、奔放的青春乐章。这是中国青年可以引以为自豪的光荣历史，也是激励中国青年在新世纪再创佳绩的巨大动力。

100年的历史证明，青年始终是社会中最积极、最活跃、最有朝气的力量。

幸福是什么？有人说幸福是一种期盼，是一种拥有，是一种感动。而在我眼中幸福就是一段历经成长岁月，就是在农商银行改革发展步伐中留下的每一个印记。

时光飞逝，永不停歇，万物更新，成长不停。转眼间，我已在盐城农商银行度过四个春秋。回首历程，国家日益繁荣富强，盐城农商银行更是在不断的跨越一个又一个台阶，迎接一轮又一轮机遇和挑战，而我在盐城农商银行改革发展大潮中，也经历着人生中最重要成长，从怀揣梦想到踏上追梦之旅，从稚嫩懵懂到成熟稳健，从心中无数到了然于胸。

2016年，国内经济供给侧结构性改革全面展开，经济结构持续优化。2016年，盐城农商银行因时推进战略转型，建立“五大事业部+四级行”的矩阵式管理模式，打造“五大利润中心”，积极应对经济金融运行态势。2016年，作为一名新转入盐城农商银行工作的我将成长梦想作为一粒种子，种在“心”的土壤里，用热心投入工作，用真心服务每一位客户，用细心办理每一笔业务，用耐心解决每一个难题，用责任心书写一名柜员应有的担当，积累知识，提升能力，滋养种子生根发芽。

让每一位客户展现怀揣希冀而来、满载笑容而去的神情，在于我们的服务能让客户的利益得到保障的安心，在于我们的建议能让客户得到意外收获。一声暖心的问候，一句真诚的建议，这些平常的画面串联起来就是青春最靓丽名片。

乡镇正青春，臻于信念。作为新时代的农商青年，我们传承的，是老一辈兢兢业业、艰苦奋斗的品质，更是对于农商事业美好明天的不懈追求，矢志不渝，始终追随。

一代人有一代人的使命，青年人有青年人的担当。青年人应珍惜大有可为的时代机遇，俯下身来，扎根基层，汲取知识，才能有底气、有力量，厚积而薄发，书写别样风华。诗酒趁年华，乡镇正青春。

（郭伟）

让青春飞扬

将个人之梦根植于中国梦之中，以奋斗实干的行动成就出彩人生，同心共筑中国梦。习近平总书记说，人的一生只有一次青春。现在，青春是用来奋斗的；将来，青春是用来回忆的。人生之路，有坦途也有陡坡，有平川也有险滩，有直道也有弯路。

党的创始人之一李大钊曾发出这样殷殷呼唤：为世界进文明，为人类造幸福，以青春之我，创建青春之人类。如何能够树立正确信仰，坚定理想信念，让青春在盐城农商银行这个舞台上尽情飞扬，以青春之我创建青春之盐城农商银行，是我们每个青年员工都应值得深思并付出行动的话题。

理想是指路明灯，没有理想，就没有坚定的方向；没有方向，就没有生活。理想失去了，青春之花也就凋

立志图兴圆国梦

中国共产党诞生以来，青年运动的发展始终同我党领导人民不懈奋斗的历史进程紧密相连，人民的事业取得的全部成就，也始终与一代又一代青年坚持正确的方向，坚持党的领导，坚持同人民群众的伟大实践密不可分。

而今我们应该弘扬“五四”精神，肩负历史使命，就是要树立理想，立志报国，献身于改革开放和现代化建设伟大事业，自觉地把自己的人生追求同祖国和民族的命运前途联系起来，在报效祖国服务人民的实践中，发挥自己的聪明才智；就是要深入群众，投身实践，了解国情，经受锻炼，增长才干，开拓视野；就是要勤奋学习，善于创造，刻苦学习马克思主义基本理论，用人类创造的优秀文明成果武装自己，提高创新能力，勇于创新实践，树立正确的世界观、人生观、

有一种幸福叫共成长

2017年，党的十九大胜利召开，掀开党和国家事业继续阔步前进的新篇章。两年来，盐城农商银行战略转型已全面拉开帷幕，队伍战斗力和服务地方经济能力不断提升，资产质量和经营效益跨越新台阶，“三农”金融领域的绝对主力军地位和品牌形象深入人心。2017年，略显稚嫩的我，有幸竞聘到总行办公室，成为机关部室的一名职员。带着忐忑和懵懂，思考着自己应该具备怎样的能力和素质，勾画着自己成长的梦想。在印章管理、公文管理等工作中，我积极看齐现代企业标准规范，钻研领悟总行战略大局，积累经验，拓展视野，力求自己能跟上总行发展步伐。

2019年，新中国迎来70周年华诞，社会主义中国巍然屹立在世界东方，没有任何力量能够阻挡中国人民和中华民族的前进步伐。70年岁月峥嵘，70年砥砺前行。我们伟大的祖国于“漏舟之中”走向站起来，于“濒临崩溃边缘”走向富起来，于“滚石上山”走向强起来。2019年，盐城农商银行已实现由高速增长向高质量发展转型的动能转换，业务结构、经营模式悄然发生改变，资源整合、渠道建设、网点转型、科技引领、数字化转型等成为发展的主旋律。2019年，我有幸

零了，因为理想是青春的光和热。对广大青年员工而言，只有坚定理想信念，才能清晰地规划未来，实现自己的人生价值。因此，我们要做到立足本职岗位，提高自身素质。以自己的岗位为中心，心无旁骛地恪尽职责，努力学习，提升各项银行基础业务的能力，为今后的事业发展奠定坚实基础。

盐城农商银行的辉煌历史，正是一代代青年人用自己的青春铸就。一代代盐城农商行人薪火相传的不正是那振兴中华、追求卓越的坚定信念吗？青年需要信仰，就像雄鹰不能没有翅膀一样。青年行友们，让我们为青春插上信仰的翅膀，在盐城农商银行的宏伟事业中激情飞翔吧！

（杨柳）

价值观，提高自身素质，完美人格品质，努力做中华民族美德的传承者，做新道德规范的实践者，做新型人际关系和良好社会风尚的倡导者，脚踏实地，艰苦奋斗，立志图兴，在实现中华民族伟大复兴的中国梦中放射出青春的光华。

我作为一名年轻的银行员工，应该做到刻苦学习，不断提升自己的能力，为单位、为国家作出自己的一份贡献。青年人朝气蓬勃，正如初升的太阳。我们应当学习多方面的知识，不论自己在什么岗位上，只有尽职尽责，做好自己的工作，才能不辱时代所赋予的使命，贡献出我们的青春、智慧与力量，这是当代青年们立志所求，行之所望。

（秦健）

调入董事会办公室工作。面对新的工作环境，我已从容自如，能以最快的速度、最好的状态去适应。我明白，纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。我深信，只有具备卓越的创造精神，精益求精的品质精神，才能为这份寸土担起责任、注入活力。经历着更高层次的专业领域，经历着全新的业务挑战，经历着不断提出问题和独立创新解决问题，我正逐渐成长为一名合格的农商人。

翻开中国历史的长卷，我们无一对优秀的中华民族感到由衷的自豪。回顾盐城农商银行的发展历程，作为农商人我深感无比的骄傲。回忆成长岁月，我感受到芳香与甘甜的幸福。幸福是简单的，幸福就是我的成长进步能与盐城农商银行的蒸蒸日上一起肩并肩。过去，感谢有您，一路相伴；未来，不忘初心，牢记使命。作为一名银行工作者，时刻谨记：当客户需要时，必须挺身而出；当工作环境变化时，必须尽快适应；当重任交予时，必须轻松胜任。养材三十年，方成栋梁姿，在盐城农商银行这个大舞台上，不惧风雨，携手共进，在奋斗中赢得成长，在成长中创造未来，为幸福扬帆再起航！

（吴粉龙）





祖国，我们热爱您

□ 江 河

千山万岭在东风里翩翩起舞，五湖四海在红旗中扬波翻腾，长城内外播响了报喜的锣鼓，大江南北披上了节日的盛装。我们热烈欢呼，我们纵情歌唱。

不日，我们将喜庆祖国七十华诞，举国庆祝，心潮逐浪！祖国啊，您格外的美，河山啊，您格外的娇，大地啊，您格外的阔，蓝天啊，您格外的高。

改革开放的号角啊，今天格外的响，万里飘扬的旗帜啊，今天格

外的红。我们的血液在沸腾，我们的热情在燃烧。向着北京，我们自豪地载歌载舞。向着五星红旗，我们尽情地把赞歌唱。我们热泪盈眶，我们心潮激荡。

我们不能忘记，为了换取今天的幸福生活，无数革命先烈抛头颅、洒热血，是伟大的中国共产党，领导中国人民推倒了三座大山，血染的五星红旗在东方高高升起。伟大的党啊，唱给您的歌有千遍万遍，伟大的祖国啊，对您说的话有千句

万句，并成一支歌，汇成一句话——我们热爱您！

今天中国特色社会主义事业蒸蒸日上，伟大祖国建设日新月异，我们迎来了多么灿烂的旭日朝阳，我们迎来了多么浩荡的春潮旌旗。叫我们怎能止得住晶莹的泪水？叫我们怎能平静住奔流的热血？祖国啊！为了您的明天更加美好，我们决心：手牵着手、肩并着肩，共同开创新的未来！

卜算子·中秋

□ 徐海霞

冰魄满秋盈，桂子浮香透。
道是嫦娥万种情，梦醒寒衣袖。
明月起相思，别后音书漏。
又到年年望月时，是否人依旧？

背 影

□晓 岚

眼睛里的背影，几十年的雨雪击撞，怎么还是那么长。你知道背后的人在哀伤——可你匆忙离去脚步，浮浮沉沉，跌跌撞撞。

你怎忍回眸，去见林黛玉泪流成河的脸庞。你怎愿回首，去牵牛郎织女不想断的绳缰。不知从何时起，你像灿烂的阳光悄然飘进我的心房。你那温柔的一眸一笑，甜得像醇醇的糖。你那不露声色的小幽默，甘得像泉水缓缓流淌。你那善解人意的性格，美的像小船在我的心海悠荡。你那大度无量的心胸，敞的像大海一样的广。

啊——你让我充满了那么美的遐想。西山里的桃花园，是你我花蝶恋的湾港。那里有桃花有绿草，

还有燕子在欢唱。东海中的小绿岛，是你我鸳鸯戏水的地方。那里有珊瑚有渔船，还有蓝色的浪。

啊——你让我披上了梦的衣裳。我要把西山的花和东海的浪种在蓝天上，在那里筑造我和你的人间新房。我要把山和海之间架起一道彩虹，在虹桥上你和我相濡以沫地老天荒。我问苍天，为什么要搅断我的梦乡？我问大地，为什么把有情人推到虹桥的两旁？

心海里的背影，几十年的寒来暑往，怎么还是那么长。我知道前面的你在愁怅——可我追逐你的脚步，曲曲折折，踉踉跄跄。我怎愿去揭，那贾宝玉不堪一击的疤伤。我怎愿去看，那七月七牛郎织女相

梨花树下

□ 村 夫

圣洁素白的梨花树下，依旧端坐着穿绿罗裙的居士，洁白的梨花瓣雨，在古琴声中漫天飞舞，绿罗裙的旋转恨不能捡拾起片片洁白的伤愁，在不曾停歇中定格、冰封。时间虽改变了你白皙温润的脸，却不曾改变你圣洁的心。她用力吸润着梨花的芬芳，不割舍一丝丝离别，寸步的移动满是伤痛。时光从晨钟到暮鼓，她不愿意离去，不愿离开这个浪漫季节。

素贞离家的时候，母亲送给梨花树下的一抔土，还用红纸包着，嘱咐她走到哪里都带着哦！起初素贞以为这是一种暗喻，或者是一种祥物。后来她发现，它其实这抔土是生命的根，是种植圣洁和美丽的土。这土是可化作一炷香，能点燃心中的灯。或许俗世间，每个人的心里也会拥有或盼望圣洁，真的都有一盏心灯吧！

子夜，素贞在青灯下诵经。此

事有些灯已经熄灭，而有的灯光被淹没在都市的霓虹灯中，有些却仍一直守候在自己内心最安静的角落，灯光虽幽幽，心绪却坦然。素贞时常告诉自己，要像梨花树一般，秉性不改，不论外界的风雨有多大，也无论天寒地冻、大雪肆虐，也要内聚兰气，绽放雪那般的纯洁。素贞说：“内心的灯不能泯灭，这是照亮我生命的心灯，可以为我的

青春献给农商行

□ 丁雨婷

这个充满着个性与张扬的时代，我那志向的根却扎在了农商行；在这个春风激荡充满生机的时代，我那颗希望的种子在农商行发芽；在这个充满着智慧与力量的时代，我那知识的“电池”在农商行发光。我站在黄海之滨，欢快的浪花在我脚边翻滚，在那久旱无雨的日子里，我那职业信仰化作甘露滋润着心房。

我们的心里拥有一个梦，中国梦，是历史，是现实，是未来。中

国梦是银行的梦，是人民的梦，是国家的梦。中国梦，是发展之梦，是强国之梦，是复兴之梦。我们聚集在黄海之滨的这座大厦，我们又走向一马平川的广阔城乡。在这片富饶美丽的土地上，盐城农商行正在为经济发展，为城乡居民的全面小康而辛劳奔忙，为实现中国梦涂抹上七彩斑斓……

一个故事

□ 宋中磊

星汉璀璨，秋风有点醒爽，蝉鸣阵阵声脆。长者鬓白，一个故事，在湖畔缓缓展开娓娓道来。

犹记那年那时，有一个故事，人民共和国诞生。百业待兴，万众图强，合作化运动在全国展开，一五计划支撑共和国建设的脊梁。全国农信犹如襁褓中的婴儿，呱呱坠地。初心如何定义？使命如何完成？困扰着第一代农信人。

泛黄的砚台，古老的算盘，斑斑驳驳记录着一个个青春韶华。中山装上的口袋插着一支笔，兜里还带了份借款合同。自行车的铃声，穿梭在田间陌道。送去的是温暖，传递的是希望，热络的是人心扎根的是情怀。金融活则经济活，经济活则民富，民富则国强。砚台算盘一支笔的初心，民富国强是农信人的使命。

犹记那年那时，有一个故事，改革开放的号角，在深圳吹响，犹如春潮一浪卷过一浪。改革是时代的主旋律，农信人在改革中坚守初心，在改革中履行使命。变化的是

时代的脚步，不变的是农信人的初心。坚守的是庄严使命。柜组被综合柜员替代，“三农”的桥梁没有断。算盘被计算机替代，服务小微的担当没有变。联行汇兑被电子汇款替代，植根乡土的情怀没有变。

犹记那年那时，有一个故事，新时代的鼓乐，从京城传遍神州。现代化建设的蓝图已经绘就，信息化是新时代的气息，生机勃勃是新时代的特质。金融科技日新月异，农商行的发展方向也在这里，手机银行带给客户随时汇款的那份便捷，STM 带给客户自助办理的那份自在，ETC 带给客户一骑绝尘的那份潇洒，收银宝带给客户无需提现的那份酣畅，手机自助贷带给信贷人的那份洒脱，服务“三农”小微的初心就在这里，植根乡土的使命就在这里。

湖面泛着点点涟漪，青水摇曳绿叶。秋风几许，长者目光坚定，长者凝望着远处，他的思绪随着晚风渐渐地飘远……

熟透了的秋

□ 山 菊

看到了吗？
我正在寻觅。
熟透了的秋在哪里？
……

啊！
在树上，
石榴笑得露出牙齿。
苹果乐得红了脸皮，
再往上看。
晃悠悠盘柿压弯树枝，
还有那——
蜜汁欲滴的大个脆梨。
红彤彤山楂园景色秀丽，
飘落的银杏叶黄金铺地。

……
哟！
在地里，

金色的玉米挂着棕色胡须。
裂开口的大红薯拱破地皮。
洁白的棉花垛得似银山，
金黄色的稻谷啊入囤急。
节节高的芝麻开口笑，
圆溜溜的大豆滚入仓。
蔬菜说：“我想进那大酒店”。
花生说：“我想卖到城里去。”
……

看到了吗？
看到了吗？
五谷丰登乡村兴，
六畜兴旺百姓喜。
熟透了的秋。
在农民脸上绽放，
在无垠的大地上欢舞。

