



第9期 总第54期
2019年6月30日 星期日
己亥年四月廿八日

盐城农商银行

RURAL COMMERCIAL BANK OF YANCHENG



盐城农商银行微分享

新闻热线：0515-88350328

www.jsycrcb.com

我行召开“不忘初心、牢记使命”主题教育动员大会

6月15日下午，我行召开“不忘初心、牢记使命”主题教育动员大会。会议由行党委副书记、行长费翔主持，行党委书记、董事长李一平作动员讲话，省联社主题教育巡回指导组第三组组长丁学工代表省联社党委作了讲话。总行领导班子成员、各党支部书记、主题教育领导小组及指导组成员100余人参会。

本次动员大会是行党委以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，认真贯彻落实中央、省委、省联社党委部署要求，对全行主题教育进行动员部署的会议。行党委书记、董事长李一平在动员讲话中强调：要深入学习贯彻习近平总书记重要讲话精神，全行上下要高站位把握主题教育重大意义，高标准落实上级党委部署要求，高质量推动主题教育有序开展，高效率完成主题教育各项任务。全行各级党组织和党员干部要认真学习领会，抓好贯彻落实。

省联社主题教育第三指导组组长丁学工代表省联社党委提出，主题教育的



开展一要准确把握目标任务，坚决贯彻中央、省委精神和省联社党委部署要求。二要抓好重点措施落实，推动主题教育有力有序开展。三要切实加强领导，确保主题教育取得实实在在的成效。

下一阶段，我行将认真落实上级党委的部署要求，全面开展“不忘初心、

牢记使命”主题教育，牢牢把握“守初心、担使命，找差距、抓落实”的十二字总要求，紧扣“五深入五确保”目标，落实“十个一”工作方案，圆满完成主题教育各项任务，以优异的成绩迎接新中国成立70周年。

（朱洁）

普及金融知识 助民守住“钱袋” 城南新区支行开展金融消费者权益主题活动

为帮助金融消费者通过正当途径守护好自身的“钱袋子”，强化消费者的风险意识，6月20日，城南新区支行与城南新区益丰社区联合举办“普及金融知识，守住钱袋子”主题活动。

活动现场，该支行向益丰社区的老党员与群众发放宣传材料，介绍人民币防伪特征、个人征信知识，防范非法集

资小妙招、通信诈骗手段及防范措施等与大家日常生活息息相关的金融知识。

在活动现场，该支行人员解答大家关心的非法集资、网络诈骗等热点问题，有效提升了金融消费者的风险识别能力，帮助大家守好自己“钱袋子”。现场气氛热烈，各种内容新颖实用的宣传折页、贴心的金融服务受到大家的广泛认可。

为提升服务效能精准度，该支行人员还散发了个人名片，为大家提供“一对一”金融服务。

通过这次活动，不仅向广大客户和社会公众宣传普及了相关金融知识，加强客户的资金安全防范意识，而且拉近了银行与客户之间的距离，有效提升了金融服务质效。

（商婉洁）

鞍湖支行服务好农村金融的最后一公里

“福农通”业务是总行策应乡村振兴战略，积极落实普惠金融的重要工程。鞍湖支行作为辖内农村市场基础较深厚的支行，在“福农通”线上业务推广上主动作为，积极服务好农村金融的最后一公里，取得了显著成效。6月份，该支行线上客户授信增34户，用信增27户，增幅列全行前茅。

一是统筹安排，工作任务规划好。在“福农通”线上业务的营销拓展上，该支行思想上高度重视，提高政治站位，支行行长为营销第一责任人，辖区内各村组按照网格化要求包干到客户经理，实行营销责任制；其次，制

定完善的营销方案及进度计划，以村为单位逐村推进。建立营销台账，定期动态更新，实时了解当前“福农通”线上工作的开展进度。在考核上，明确奖惩措施，提高全员营销的积极性、主动性。二是多措并举，营销推广实施好。该支行利用中午及晚上休息时间，根据名单以电话走访的形式向农户宣传本行的“福农通”网贷产品，了解农户的金融需求；利用农忙部分外出务工人员回乡的机会，晚上登门走访；组织召开普惠金融产品推介会，现场宣传讲解，指导客户申请“福农通”网贷产品，并通过设置微信小程序，

让客户即时了解自身在线状态。三是持续跟踪，服务信贷客户好。为宣传推广好“福农通”网贷，该支行对存量客户符合“福农通”网贷条件的一律指导其在线上申请，对申请遇到疑问的积极解答，指导其通过手机银行操作，提高客户“福农通”网贷的体验度；宣传推广中，该支行做到发放操作手册与现场演示相结合，提高客户使用“福农通”网贷的积极性、主动性。同时，开通服务热线，解答申请、使用等过程中的疑问。

（曹建明）



6月份，我行以“个人信息保护”“防范电信网络诈骗”“支付安全”等为主题，开展了为期一个月的“普及金融知识万里行”宣传活动，全方位多角度普及金融知识，进一步提高社会公众金融素养和金融安全意识。

6月18日，全国巾帼文明岗授牌暨巾帼消费助力脱贫攻坚活动启动仪式在我行举行。市妇联主席盛艳出席活动并讲话，我行党委书记、董事长李一平致欢迎辞，市妇联副主席胡忠秀主持活动；我行副行长杨书琴，鹤鸣亭传媒有限公司总经理王海利，各县（市、区）妇联分管主席、发展部部长，盐城经济技术开发区、城南新区妇联负责人，市女企业家协会会员代表，市直单位妇联干部代表，营业部员工参加活动。

我行营业部，是一个爱岗敬业、乐于奉献的战斗集体，是一个多姿多彩、精彩纷呈的服务窗口，更是一个团结奋进、英姿飒爽的青年团队。该部坚持“客户第一、服务至上”的工作理念，把创建巾帼文明岗的要求，融入到日常工作中，谱写了一曲曲奉献之歌、文明之歌，受到了上级部门的多次表彰与鼓励。营业部获得全国“巾帼文明岗”的殊荣，这是市妇联领导精心指导以及行领导大力支持的结果，是全体女职工辛勤努力的结果，是全行女职工共同的荣耀。

授牌仪式上，营业部总经理葛红艳作了表态发言。她表示，巾帼文明岗创建没有“休止符”，永远是“进行曲”。营业部会把此次获得全国“巾帼文明岗”的荣誉，作为新的起点，开启新征程，激发新动力，继续发扬自尊、自信、自立、自强的精神，不断深入学习习近平新时代中国特色社会主义思想，保持务实的工作作风，苦练专业技术技能，精心打造文明岗位形象，把创建“巾帼文明岗”的成果巩固好、发展好。

数
年
创
建
步
子
实
一
朝
欣
喜
得
殊
荣
我
行
营
业
部
获
全
国
“
巾
帼
文
明
岗
”
称
号

（宋跃）



图为授牌仪式后，市妇联领导及行分管妇联工作的领导与营业部姊妹们合影。



6月10日，总行召开ETC业务专题推进会，费翔行长作动员讲话。会议要求全行上下抢抓发展机遇，压实工作举措，奋力夺取ETC攻坚全面胜利。

我行客户风险预警系统应用成效列全省前茅

《江苏省联社客户风险预警系统运行工作简报》（2019）第5期，通报了全省农商行1.0版和2.0版的应用成效，我行

在1.0版的客户风险预警系统中4月份逾期欠息未处置时间为0，与镇江农商行并列第一。2.0版本方面，截至6月17日，

我行客户未处置任务占比16.2%，任务完成率68.3%，位列全省第9名。

黄尖支行各项贷款较年初增890万元

截止6月12日，黄尖支行各项贷款余额达成5362万元，较年初增长890万元，其中普惠金融达成4847万元，较年初增长952万元，增长率达24.44%；贷款户数达成298户，

较年初增长45户，其中普惠金融达成263户，较年初增长49户，增长率达22.90%。

该支行按照总行及一级行工作要求，瞄准目标市场，细化考核激励办法，抢抓市场。

以普惠金融、新型农业主体两个走访活动为契机，以推广“福农通”业务为抓手，深入基层，进村入户，宣传我行贷款政策，有力地促进了贷款营销。

（蔡建明）

不获全胜不收兵 ——步东支行ETC营销工作纪实

6月热浪滚滚,盐城农商行人激情澎湃。6月份,ETC成了员工工作中出现频率最高的一个词,朋友圈几乎被各种ETC文案所刷屏。

总行6月中旬下达ETC营销任务后,对于步东这样一个地处农村的三级行来说,营销显得尤为艰难。但是,困难动摇不了该支行员工全力打胜营销ECT硬仗的坚强决心。

在ETC营销中,步东支行双管齐下:一是针对此前已经在该支行开立过贷记卡的客户,逐一打电话确认是否有车,是否安装过ETC,没有安装的动员其安装;二是对于那些有车而没有贷记卡的客户,宣传总行ECT优惠政策,动员他们办卡安装ECT。

“某某某,你好啊,ETC办了没有……那找个时间,我去找你帮

你办个ETC……”,支行行长办公室经常能传出这样的对话,支行行长征宏虽已过天命之年,但是仍然身先士卒,奋勇当先。作为当地人,他在每天上下班的路,挨家挨户地询问当地居民家里是否有汽车,是否安装了ETC?这种“地毯式”的营销取得的成果也十分显著,一天早上上班途中便预约到了五六位客户。

人熟地熟情况熟是张亚于会计最大的优势,作为在步东支行工作了20多年的老会计,前来办业务的客户多半都是他的老熟人,哪家有汽车他基本上都了然于胸,白天离不开柜台无法营销的他,都是在下班后,到村串户,每次到九、十点钟,他都会“满载而归”,一个月的时间,ETC安装成功的就多达23户。

早到、迟退、加班这似乎已经成了支行李桂华主任工作的缩影,58岁的他虽已身为督导员,但是由于三级行无客户经理,他没有推辞,仍然兼任客户经理一职。6月份以来,支行信用卡申请材料多达近百份,他没有半点怨言,所有申请材料从收集、整理、完善到系统录入,都一手操办。为了不耽误大家ETC的安装,李主任每天第一个到,最后一个走,中午也经常加班加点,这也只是他几十年来工作的真实写照。

ECT营销中,感人的事例数不胜数,每个步东人都在竭尽全力,为总行高质量发展贡献出自己的力量。

(吴阳)

盐东支行多措并举保障夏粮收购资金供应

6月份,正值夏粮收购之际,夏粮收购资金需求量逐日增加。盐东支行根据往年夏粮收购资金需求的特点,制定了相应的应对措施。

一是该支行向总行清算中心报备了二十天资金需求量大的情况。清算中心根据基层行夏粮收购资金需求的实际,积极应对,全力保障夏粮资金的有效供应。二是根据往年6月资金预约客户的台账,该行

利用营业末时间对15位收粮大户一一作了电话预约,了解今年夏粮收购总体情况,并就客户的每日资金需求量做了详尽的记录。该支行针对粮管所业务忙的特点,主动上门服务,先后预约和护送现金3000多万元。三是时刻关注天气情况。夏季多雨的情况较为常见。一旦出现阴雨天气,预约客户的取现量就大打折扣。该支行每日预约现金都

紧密结合天气情况,及时联系预约客户调整现金预约量,最大程度上减少资金头寸的占用。

近一个月的夏粮收购很快告一段落,该支行在保障夏粮资金供应的同时新增存款400万元,贷款500万元。支行用心服务赢得了客户的一致好评。

(朱祥)

盐马路支行一次成功识别收缴三张百元假币

6月2日下午16时50分左右,一名40岁左右的男子走进盐马路支行,从公文包中取出三张100元的纸币递给3号窗口员工,通过写字交流后得知,该客户是聋哑人,想要兑换300元零钱。

凭借多年的识假经验,临柜员工胡彬彬发现三张百元纸币疑似假

币,经运营主管复核,发现其中两张的冠字号码完全相同,确认三张纸币都是假币。由于假币数量较多,客户系聋哑人身份是否真实也难以断定,且客户的行为较为反常,似乎明知是假币还要求银行兑换零钱,该支行立即将情况向总行安全保卫部报备,并按照反假币相关规

定要求立即向110报警。与此同时,该支行按照假币收缴程序,两人在场收缴了三张假币,随后运营主管和大堂保安将客户邀请至VIP休息室,稳定他的情绪。110民警到达现场后,做好询问笔录,将该客户带到派出所作进一步调查。

(胥天宇)

扎根基层廿余载 ——记新中支行优秀党员张小翠

二十多年来,张小翠一直坚守在柜员岗位上,扎根基层,服务百姓,并多次被评为先进工作者、优秀共产党员。

自入党以来,在党组织的培养教育下,张小翠时刻以党员的标准要求自己,始终牢记全心全意为人民服务的宗旨。发挥党员先锋模范作用,恪尽职守,无私奉献,她把为客户排忧解难作为自己工作和生活的行动指南,并付诸于行动。

二十多年的平凡坚守,是张小翠对农信事业无私奉献的最好诠释。她,爱行如家,每天总是最早到达营业厅,整理内务,打扫卫生,用最饱满的热情来迎接每一位顾客的到来。业务办理中,她凭借精湛的业务能力和周到的考虑,竭诚为客户提供最优质的服务。高效服务,规范操作,礼貌用语,每一个细节都彰显着她为人处事的贴心和对工作岗位的热爱。



6月11日,我行联合亭湖区金融监管局等十多家单位,在盐城迎宾公园开展了防范非法集资暨金融领域扫黑除恶宣传活动。本次活动进一步营造了防范非法金融活动的良好氛围。

(范延英)

6月中旬的一天,为进一步加强“三农”信贷扶持力度,秦南支行与秦南镇关陈村村干部沟通后,在该村召开普及金融知识及金融产品推介会。

本次产品推介会由秦南支行负责人主持,支行客户经理负责对产品进行推介。关陈村村干部、关陈经济合作社成员、村内潜在客户参加了本次推介会。首先,村干部介绍了关陈村村民主要经济来源和生产生活方式,不同类型农户资金需求状况。接下来秦南支行负责人简要介绍了本行扎根基层、贴近乡村的服务宗旨。最后,客户经理详细介绍了总行各种贷款产品,强调了自助渠道放款的便利性和实时性,凡符合相关要求的客户均可使用手机申请,放款便捷,操作简便,确保每个客户都能准确了解我行金融产品的优势及长处,现场还对部分客户进行了手机银行使用指导。

本次活动对金融知识进行了普及宣传,对总行的金融产品作了推介,使村民们对行内包括“福农通”等金融产品有较为深入的了解,现场有多名客户萌生了贷款意向。

送贷下乡暖人心

(周安玉)



6月21日,省联社在我行召开支农支小工作座谈会,省联社吴耀祥副主任出席会议,就全面贯彻支农支小政策定位提出具体要求,12家农商行行长和部门负责人参加会议。

开发区支行开立贷记卡1900余张

交通运输部《关于推动高速公路ETC发展应用的通知》明确了8项工作举措,全面实施ETC车载装置(OBU)安装。总行借政策之力免费安装OBU设备,以实时折扣八折的优惠政策推动ETC的安装使用。开发区支行及所辖四个网点,对总行的ETC优

惠政策进行广泛宣传,厅堂摆放、柜台宣传、微信群推送、户外广告屏滚动播放等。经过短期突击,截至6月23日,该支行已成功安装158台OBU设备,开立贷记卡1903张,激活率达78.3%,提前完成了总行下达的目标任务。

(杨柳)

公司部召开业务学习暨业务督办会

为全面提升公司业务客户经理的综合营销能力,提高客户对我行业务产品的熟知程度,6月16日,公司金融部组织了公司客户经理电子银行业务、国际业务的专项培训。

会上,首先由网络金融部同仁介绍了总行社保卡、手机银行、收到业务、互金平台等产品,重点介绍了收银宝、POS收单业务需要的材料、相关的流程以及常规操作。其次,该部国际业务负责人介绍了国际业务相关的产品以及操作流程,提升了客户经理国际业务专业

素质,为国际业务的拓展提供了专业基础。再次,该部相关人员对本部门2019年全年考核办法进行了解读,对考核办法中涉及的考核项目、考核指标进行了详细分析介绍,强化了本部人员本年度工作目标重点,为本部完成全年任务夯实基础。第四,各一级行公司业务负责人对当前下降客户、不良贷款处置以及在手业务情况作了汇报,并对照二季度任务分解目标,分析本月重点工作方向。

(郭伟)

盐都支行安装ETC卡120户

6月份,根据总行的营销工作要求,盐都支行突击开展ETC专项营销活动,全体员工争分夺秒,主动出击,取得了阶段性成果。

盐都支行承担着服务全行的ETC绑定业务,压力较大,很难有闲暇的营销时间。为了保证圆满完成ETC营销任务,支行负责人将全体员工分成了

六个营销小组,互帮互助,资源共享,共同营销。营销人员走进社区、周边洗车场,放置展架,进行实地宣传;各进社区群,进行微信宣传。截至6月29日,该支行已安装ETC达120户,已开卡并预约到位客户达80户,收集资料准备上报客户达100户。

(邵中进)



中华人民共和国成立70周年 The 70th Anniversary of the Founding of The People's Republic of China

回眸十年征程路

十年前的一天，我和往常一样收拾办公桌准备下班时，接到了盐城市区联社的入职通知，开始憧憬着新的梦想。

从2010年的1月，至今已是第十个年头。我的首站是步凤支行，接着巾幗、营业部、盐马路等支行，再到集中作业部。在领导的培养教育和同事的关心支持下，自己的角色也在不断的变化，从柜员、运营主管到机关办事员。一路走来，看到了从市区联社到盐城黄海农商银行，再到盐城农商银行的跨越发展。

在步凤支行遇到了在业务操作技能方面对我指点的陈会计。对于一

个业务陌生的新手，陈会计都能认真细致、不厌其烦地指导我。时任步凤支行的运营主管张会计，不仅在业务操作、技能上对我进行指导，严格要求我按规办理业务；而且在生活上也无微不至地关心着我。2010年“开门红”期间，我和一位同事患严重感冒，张会计利用片刻的午休时间，回家熬了一锅浓稠的粥，送给我们喝。对于身在异地的我们倍感亲切，也一直铭记于心。在两位会计的指导和关心下，我的业务水平明显提升，汉字、数字录入、点钞等业务技能也有了大幅度的提高，并在总行的业务技能大赛中取得了可喜的成绩。

我爱我的祖国

站在了新的起点。

在平凡的岗位上，我们早已习惯用汗水标记日期，从初春到入冬，从金秋到盛夏，每一个季节交替都会催促我们朝着目标继续加油努力。在和平的年代，我们的工作可能很平凡，但是这份平凡却对人民的安康起着至关重要的作用。我们早就习惯了年复一年枯燥的工作，也习惯了一丝不苟的工作要求。无论在举家团聚的节假日、还是在紧急任务下达的时候，身为农金战线的一员，就要有时代的紧迫感和专业的严谨性。工作中，我们可能会遇到很多难题，但我们需要做的就是鼓足干劲，增强主动意识，让自己不惧前行，看清方向，不忘初衷，坚定信念，对工作的每一个环节都及时地跟进，清晰准确地掌握工作中的实时情况，让自己以一种无私奉献、敬业爱岗的职业精神，用实际行动为自己的职业增光添彩。在岗位上，我

柜员岗位工作4年后，我走上了运营主管的岗位。工作中，运营主管要协助行长做好日常工作，协调支行的对内、对外关系，协调客户和员工之间、客户和客户之间的矛盾，保障日常业务的顺利开展。在做好柜面服务的同时，还需要充当大堂经理的角色，主动为客户释疑解惑，营销产品，让客户满意而归。

去年4月，我的岗位再次调整，担任授权中心授权员。刚到新岗位时，觉得很新鲜。看到每一位前辈认真审核的工作态度，顿时觉得，这是一个严谨的、丝毫不能分神的岗位。办公室除了授权业务的提示音和鼠标的滴滴声音之外，几乎没有其他任何声音，每位授权员都聚精会神地审核每一笔业务。在省联社对于审核时长和等待时长等考核的要求下，力求做到审核无误，同时要快速地发现上传业务的差错，纠正差错的发生。

十年征程不能寻常。无论是在前台工作，还是在后台供职；无论是业务操作的规范，还是业务技能的提升，我确实从金融业的“门外汉”，逐步成长为合格的农金人。从这个意义上说，盐城农商行，是一座学校，一座熔炉。

（杨 晔）

用心筑就金融梦

2013年7月，我怀着对金融工作的憧憬，有幸进入盐城农商银行工作。5年来，我经历了许多，也成长了许多。

提到银行，人们更多是将它与“钱”联系到一起。但是，假如用心去想：银行又是靠什么生存的呢？很多人脱口而出的是钱，可从更深层次思考，靠的是客户。不管是资产业务、负债业务，还是中间业务，如果没有了客户，就没有资金来源，银行必然无法存在。因此，做到以客户中心，是银行成败的关键。

2014年开始，我行逐步实施“商务转型”，无论从网点环境还是客户服务，较以往都有很大的改观。尤其是文明优质，对客户的关键问候，行迎宾礼，譬如“您好”“请坐”“请问您需要办理什么业务”“请慢走”等。当然良好的服务不只是停留在礼仪上的文明，更重要的是内心的真诚。

我在任柜员期间，在加强理论学习的同时，不忘加强技能训练，常常练习点钞以及数字录入，练到手酸痛。尽管学习是枯燥的，但成长却是快乐的，这使我每天都精神饱满地投入到繁忙的工作中去。在日复一日的临柜服务中，我领悟到了用心服务的魅力，明白了在小事、在细微之处要用“心”去赢得客户的道理。记得又一次一位七十多岁的老奶奶，步履蹒跚地来到柜台前，我习惯性地站起来，微笑着向奶奶问候“奶奶，您好，请问您要办理什么业务？”奶奶小声

说：“小姑娘，现在存钱能得多少利息啊？”我连忙答道：“定期存款利息多，如果您有闲钱不用的话，就存定期，时间越久，利息越多……”我带着微笑解答。同时，根据奶奶提出的本金，以最快的速度准确地算出相应的利息。看着奶奶那充满警惕的脸上慢慢地露出了笑容，我更加充满自信。当我耐心地解答了奶奶提出的所有疑惑后，要为其办理存款业务时，奶奶却说了一句：“哦，我就随便问问的。”听到这话，我心里有些失望，可还是面带微笑，亲切地对奶奶说：“没关系，奶奶，您有什么不明白的地方尽管问。”接着，同奶奶说了几句告别的话，奶奶面带笑容离开了。约莫过了两个多小时，那位奶奶又来了，她拿来了肆万元钱，要存两年定期。于是我熟练地为奶奶办完业务，奶奶高兴地说：“还是盐城农商银行服务态度好，我愿意把钱存到你们银行。”听着这话，我心里不禁涌出一种成就感。

用心，成长一路相随。用心服务客户，成长脚步从未停下。工作之后，我之所以能快速成长，慢慢变得沉稳，变得细心，是因为盐城农商银行给了我这么好的一个平台。生活需要有爱，有爱才能用心对待每一位客户，在服务客户的过程中，让我们学会彼此尊重，不断地成长，为筑美自己的金融梦而努力奋斗，同创盐城农商银行的美好未来！

（徐亚红）

九载春秋农商路

2010年12月，刚毕业不久的我，有幸进入了盐城农商行，分配到义丰农商行。

在义丰支行工作时，有一件事印象特别深，某天一位老爷爷来网点办业务，面值基本都是10元，5元，1元，1角的，数了半个小时，三千多一点，存了定期五年，说是万一有个什么留着做棺材本用的。这点钱是老人最后所依存的希望，不觉悲从中来。近几年，辖内都提高了农保、社保的补贴额度，相信拮据和贫寒也就越来越少了。

近年来，基层营业机构不管硬件还是软件都有了长足的进步。刚开始网点通过同城系统和大小额系统结算时，都要打开不同的核心页面。所有的农保存折都需要在柜台支取，现在智能终端设备VTM可以解决85%以上的业务问题。人力资源的优化及系统改进提升，进一步解放了员工，越来越多的员工走进大堂直接面对客户，为客户排忧解难，服务水平大幅提升。

去年我到营业部从事信贷审批工作，常常听客户说，农商行的信

贷产品，存款产品都挺少的。是的，相比股份制大行，农商行挺土的。可是土不代表卑微，不代表渺小，恰恰引证了我们服务“三农”的情怀。这个社会最缺的不就是情怀嘛？农商行毅然决然地将小微企业及小微企业主贷款年息降低到5.32%，恪尽了“两增两控”的社会责任。

作为农商行的一员，我也积极履行社会责任。2014年，我跟随“壹加壹爱心公益”去阜宁看望了抗美援朝老战士。这位老战士当时正在阜宁疗养，每人自发筹款200元，买了点小礼品。活动结束后，一位民政干部说，“这是我看到过的最简朴、最真诚的活动，你们的精神很让人感动”。此后，每当遇到轻松筹、水滴筹等平台筹款，我都会积极响应，虽然不多，但我相信水滴能够汇成温暖的河。

回归本源，回归人性，回归“三农”，回归“小微”，原来金融不是充满铜臭味的货币的集合，不是欲望权势的堆积，而是人性、温暖和关怀。九年农商行的人生旅程，使我的思想深邃了许多。（张 祥）

一种精神，与我们同行

春风化雨，百花齐放。一年中，最让人着迷的总是这草长莺飞，杨柳垂岸的人间四月天。暮春的一天晚饭后，不知不觉间，我的思绪就飘到了很久很久之前——那个炮火纷飞，血泪与热血共存的时代。

人们总说建国前的百年是中国历史上最屈辱的一个世纪。来自世界列强的火炮与刺刀压塌了中国的脊梁。但我认为，就在这黑暗的百年历史中，却有着点点火光，照亮着一张又一张坚毅且倔强的脸庞，越过百年的时光长河，传递着中华民族最骄傲的精神，与我们同行。

时间如水，在历史的长河中匆匆流逝。白云苍狗，转眼间，就来到了新中国七十华诞，如今的祖国早已不是那个贫弱的东方睡狮。短短七十年，在一代又一代的中国人民的不懈奋斗中，已经变成了世界第二大经济体。

遥想当年，英国凭借自己领先完成工业革命，产能大增的优势，在我国的大地上疯狂倾销自己的廉价商品，让我国本土企业苦不堪言，大量资本被掠夺。我国的金融人、企业家中，依然有着迎难而上、不屈不挠的人存在，譬如张謇，这位我国近代伟大的企业家、教育家，在目睹了列强寄生在我们祖国母亲身上疯狂吸血的行径后，毅然辞去了旁人艳羡的官职，投身实业救国

的中去，并为之奋斗一生。他的这种精神跨越了百年，仍伴随在我们新一代金融人的身边，与我们同行。

去年7月份，我有幸进入了盐城农商银行。刚入职不久，我就投身进入到了下乡激活社保卡的工作中去，每天都是披着晨光出发，伴着星光回到行里。我当时就觉得特别辛苦。但我发现，身边的老同事，行长、会计好像每天都是干劲十足。我十分好奇地询问他们“为什么这么单调重复的工作能让你们不知疲惫？”他们说，我们农商行的服务群体很特殊，大多数都是我们乡村中年纪大的叔叔阿姨、爷爷奶奶们，他们自己行动不便，让他们到行里激活社保卡，对他们来说是一种负担，我们下村激活，可以让他们省时省力。后来，听到村民们一声声的“辛苦了，谢谢你们了”的话语，使我找到了工作的意义和动力。此时的我才能体会到老同事和行长以及会计嘴角的笑容的含义。他们为人民服务的精神，也会在今后的工作中，与我们同行。

前辈们在贡献了自己人生大部分时光、精力后，总会由我们接过他们手中的接力棒，他们的精神会在我们心中薪火相传，不断激励着我们砥砺前行。他们也许会隐退，但他们的精神，如风似影，与我们同行！

（徐彦超）

“我们都在努力奔跑，我们都是追梦人”。这是习总书记在2019年新年贺词中的亲切话语。作为新时代青年，我们既是追梦人，也是圆梦人，追梦需要激情和理想，而圆梦需要奋斗和奉献。

盐阜大地生机勃勃，盐城农商银行在这几年来不断发展和壮大，有幸能够在这样的一个集体里工作，我是既高兴又感受到了压力。特别是我们这批青年员工，更应该担当起时代的重任，在实践中释放青春梦想，书写追梦人生。

怀揣梦想，勇敢起航。“志不立，天下无可成事”，志向是一个人发展的方向，是前进的指路明灯，是青年干事创业的基础。作为基层员工我们要带着一颗为客户服务的初心，为地方经济发展做贡献的决心，努力提升盐城农商银行实力的信心来到我们的工作岗位上贡献出自己力量。

爱岗敬业，努力实干。岗位就意味着责任，就是用一种严肃、认真、负责的态度对待自己的工作，我们要高标准、高质量地完成工作，必须要有强烈的责任意识，必须要有认真负责的态度，要时刻保持忧患意识，敏思好学，爱岗敬业。将更多的时间用在工作中，主动加班，提前完成自己的任务。只有把业务掌握熟练了，工作才能有效率，成绩才能够有突出，在事业上才能有底气。将奋斗作为青春最靓丽的底色，将实干作为人生最厚重的品格，不驰于空想、不骛于虚声，充分发扬钉钉“钉子”的精神，以一往无前的奋斗姿态狠抓落实。干出一番新事业，闯出一个新天地。

脚踏实地，增强本领。“大鹏之举非一羽之轻，骐骥之速非一足之力”。梦想的实现不可能一蹴而就，要脚踏实地，不断学习，增强自我的本领才能书写属于自己的追梦人生。只有带着问

让青春在奋斗中闪光

题用心学，边干边学，边学边干，以干促学，以学促干，才能使自己越来越胜任目前的岗位。同时要不断加强党建知识的学习，向党靠拢，作为青年员工要积极利用“学习强国”、“云端学习”这些软件，增强自我的政治意识、大局意识、核心意识、看齐意识，提高政治素养。

不计得失，无私奉献。“春蚕到死丝方尽，蜡炬成灰泪始干”，这就是对奉献的最好的注解。单位给我们提供了展示自我，实现人生价值的空间舞台。因此我们要珍惜她，要以自己的努力工作来回报她，以“板凳要坐十年冷”的执着坚守。虽然柜员是个平凡而又枯燥的岗位，

但我们不能因此而失去斗志，要将个人的价值与单位的利益结合起来，聪明才智才会充分发挥，生命价值才得以完美展现。

100年风雨同舟，100年披荆斩棘，100年砥砺前行。艰难困苦，玉汝于成。我们广大青年要树立起奋斗的意识，努力奋斗，不懈奋斗，我们要有燕子垒窝的恒劲、蚂蚁啃骨的韧劲、老牛爬坡的拼劲，坚持不懈，奋勇前进。在奋斗中释放青春激情，在奋斗中追逐青春梦想，以青春之我、奋斗之我，为服务“三农”小微贡献自己的力量，为创先争优发挥自己的能力，为行业领先而奉献我们的青春。（黄 浩）



致屈原

□ 胡宇容

前言：不管历史如何嬗变，不管时代如何变迁，自从屈原投入汨罗江的那一刻起，他在楚国百姓心中就牢牢凝固和沉淀了，就注定他的灵魂将得到洗炼和超度，割之不断、挥之不去，进而升华成为一个伟大的民族精神。

端午的时光，把历史从记忆的深处拉出！

从一个时空到另一个时空，我看见你忧伤的脸上写满愤怒，可愤怒换不回昏君的心。

那流放的道路迢迢，像一条弯弯曲曲的绳索，将你愈勒愈紧，

心上的刀痕太深，你已不再流血，可你始终无法走出梦魇的窥视。

三千年的迷惘。

三千年的醒悟。

何为迷惘？又何为醒悟？难道仅仅是因为直谏抑或是为了那已残缺得不可收拾的江山？

忧伤的旅人，孤苦地行吟泽畔。

摇撼风雨的泽畔，蹒跚的步履维艰，飘扬的鬓发如旌。

举世皆浊兮，唯你独清。

众人皆醉兮，唯你独醒。

是清？是醒？

端午杂俎

□ 季玮炜

端午节，是凝聚了中华五千年文明的传统节日，深邃而又悠久。

“节分端午谁自言，万古传闻为屈原”，关于端午节的由来之说不只是为了纪念屈原这一个，但却是最有说服力的一个。关于端午节由来，虽是众说纷纭，却也为它增添了不少神秘与魅力。小时候我们从大人那里听到的寓言故事就开始从潜意识默认为，端午是为了纪念爱国诗人屈原殉江而立。屈原投汨罗江后，百姓们不让江里的鱼吃掉他的身遗体，就纷纷回家拿来米团投入江中，后来就成了吃粽子的习俗。端午香包也叫香囊或荷包，内装的香料通常是用白术、白芷等植物的根茎碾碎混合均匀制成的。每到端午，孩子们都会带着自己

喜爱的香包和小伙伴们一起展示，玩耍，淡淡的香气在风中荡漾，混杂着粽叶独特的香气，令人沉醉其中。

端午节还浸透了民族美好的情感，寄托了古人美好的情感与心愿。如果说端午节是因为传说而显得更加动人，那浸透在端午节中美好的民族情感则让它散发出永恒的魅力。

如今，赛龙舟已演变成了一项最富激情、饱含努力奋争，拼搏向上的精神的运动。这项具有纪念意义的运动，已突破了时间、地域的界限，还成了国际性的赛事。

作为传统佳节，我们周围似乎充满着节日氛围。可是，心中却有一种淡淡的失落感。随着社会的发展，端午节的节日气氛也

孤傲的三闾大夫啊，为何你不能去醉，醉它个三千年！

只有那渔夫，可以逍遥于天地之间，可以纵论天下笑谈！三千年弹指一瞬——最清醒的渔夫！

流放之心，已撑不起一面桅帆，只能听到朽木腐烂的声音。

而你就是楚国，即将衰忘的王朝。

王朝啊，自古以来，王德如风，民气如草。你哭泣为谁？狂吟为谁？又为谁去披发流放？三闾大夫啊，忧郁的诗人啊，你宁可怀沙江中去，不思苟活乱世中！

汨罗江的水依旧滚滚东流，三千的你是否变了模样？而每年的端午时节，可否听到人们对你的深情呼唤？

我仿佛看到那起伏的苇叶依然包裹着你那颗拳拳之心……

在逐渐减弱。节日丰富的人文内涵，在于挖掘和弘扬。我们应增强对民族文化的自觉保护意识，传统文化绝不应成为“因循守旧”的代名词，而应成为我们引以为自豪的民族瑰宝。

七律·端午思屈原

□ 徐海霞

五月楚江波淼淼，

屈魂冤恨至今留。

千年忠义空垂泪，

一曲离骚不解愁。

香草美人逐远梦，

沅湘才子伴孤舟。

冰心一片朝天问，

无限忠贞付水流。

热闹的，要数树上的蝉声与水里的蛙声；但热闹是它们的，我什么也没有。

忽然想起采莲的事情来了。采莲是江南的旧俗，似乎很早就有，而六朝时为盛；从诗歌里可以约略知道。采莲的是少年的女子，她们是荡着小船，唱着艳歌去的。采莲人不用说很多，还有看采莲的人。那是一个热闹的季节，也是一个风流的季节。梁元帝《采莲赋》里说得好：

于是妖童媛女，荡舟心许；鹢首徐回，兼传羽杯；棹将移而藻挂，船欲动而萍开。尔其纤腰束素，迁延顾步；夏始春余，叶嫩花初，恐沾裳而浅笑，畏倾船而敛裾。

可见当时嬉游的光景了。这真是有趣的事，可惜我们现在早已无福消受了。

于是又记起，《西洲曲》里的句子：

采莲南塘秋，莲花过人头；低头弄莲子，莲子清如水。

今晚若有采莲人，这儿的莲花也算得“过人头”了；只不见一些流水的影子，是不行的。这令我到底惦着江南了。——这样想着，猛一抬头，不觉已是自己的门前；轻轻地推门进去，什么声息也没有，妻已睡熟很久了。

一九二七年七月，北京清华园。



青春不忧伤

□ 梅 园

六月，总是饱含着希望，又充满了惆怅，盼来了莘莘学子期盼的高考、中考，也迎来了难分难舍的毕业季。压力与放松，兴奋与失落，快乐与悲伤，从没像在六月里这么凝重。

大学毕业多年，毕业后大家在不同的地方开始了新的生活，遇到了新的朋友、新的同事，因工作繁忙，渐渐地同学之间联系少了。看着微信里每一次更新，猜测着他们好或不好、快乐或不快乐。

时间是让人猝不及防的东西，

晴时有风阴时有雨，争不过朝夕，又念着往昔。时间让我们从过去到现在，冲淡的是回忆，带不走的也是回忆。

夏季毕业季，明媚不忧伤。青春散场，我们等待下一场开幕。等待我们在前面的旅途里，迎着阳光，勇敢地飞向心里的梦想；等待我们在前面的故事里，仰望星汉，回忆生命中最美的年华，盛开过的花……

有一种美好叫青春，有一种离别叫毕业。感谢你们陪我走过一段名叫青春的路。

月夜荷塘分外美 ——散文《荷塘月色》赏析

□ 村 夫

《荷塘月色》，是朱自清任教清华大学时的作品，是现代抒情散文的名篇。作品描写了荷塘月色美丽的景象，含蓄而又委婉地抒发了作者不满现实，渴望自由，想超脱现实而又不能的复杂的思想感情，为后人留下了旧中国正直知识分子在苦难中徘徊前进的足迹。寄托了作者一种向往于未来的政治思想，也寄托了作者对荷塘月色的喜爱之情。作品无论从语言、构思和形象描写上，都十分精湛。

构思巧妙

散文具有“文眼”，这是我国古代散文一条传统的艺术经验。唯有“眼”，题旨才会有隐显意境，才会有虚实，剪裁才会有详略，结构才会有疏密。《荷塘月色》是十分注重“眼”的安设的，并且充分地使之成为构思的“焦点”，也成为将作品的思想与艺术辩证统一起来的“凝光点”。

《荷塘月色》一开篇就点出文章的“文眼”——“这几天心里颇不平静”。接着写小路的“静”、月色朦胧的“静”，来反衬作者的“心里颇不平静”。再接着以荷塘四周蝉声和蛙鸣的“闹”突出荷塘月色的“静”，又联想到江南采莲的旧俗；梁元帝的《采莲赋》和《西洲曲》关于采莲的热闹、嬉戏的情景，进一步反衬此时此地“荷塘月色”的“静”。最后画龙点睛：“这令我到底惦着江南了。”含蓄地揭示出“心里颇不平静”的原因所在。文章这样的结构严谨细密，脉络清楚，又不露人工斧凿的痕迹，达到了散文“形散神不散”的可贵境界。散文的艺术魅力，集中地体现在艺术构思方面。朱自清的散文在构思上是十分讲究的。缜密而严谨，新奇而精巧，营构合理，“设眼有致”。

画面感强

有学者评论朱自清先生的写景散文如同“工笔画”，景物描绘精雕细刻，细腻传神。此言放在《荷塘月色》尤为确切。《荷塘月色》第四、第五自然段充分体现了朱自清先生散文“工笔画”的特点。

首先，朱自清先生把水乳交融、浑然一体的“荷塘月色”细分为“月色下的荷塘”与“荷塘上的月色”两部分。“曲曲折折的荷塘上面，弥望的是田田的叶子……而叶子却更见风致了。”这一段以月色为背景，重点描写荷塘的各样景色：“月光如流水一般……如梵婀玲上奏着的名曲。”一段以荷塘为背景，重点描写了月色的层次变化。这样划分，使景物描写得以细腻地进行。

其次，朱自清先生对剖开来的“月色下的荷塘”与“荷塘上的月色”两部分作进一步的“精耕细作”，从视觉（“弥漫”、“不能见”等）、听觉（“渺茫的歌声”、“梵婀玲上奏着的名曲”等）、嗅觉（“清香”等）等角度去描写对象的形状、色彩、大小、数量、气味、声音，以及它们的运动变化。这样，就把景物表现得非常细腻。

再次，在“月色下的荷塘”与“荷塘上的月色”两部分的描写中表现出朱自清先生高超的修辞技巧。《荷塘月色》第四、第五自然段短短 378 字仅比喻就有十一处，另有拟人两处，通感两处和排比、夸张等修辞手法，比喻、拟人、通感的运用巧妙而自然。这样，就把“荷塘月色”描绘得细致入微，形象生动，让读者有身临其境之感。

的工作压力并没有击垮他一颗热爱生活的信心。银行工作的意义是什么？是年过半百重新找回那个独立自主的自己，我就是我，不只是那个孩子的父亲，也不只是那个女人的丈夫，更是一个行里的职员。

其实我们都一样，就算小时候一厢情愿地认为自己将来会成为一个大英雄，但长大后却又不得不承认，我们只是个平凡的普通人。会因为一点点小成功而沾沾自喜，也会因为一些挫折就垂头丧气。生活本是平淡的，却想要努力做出一点点的不平淡证明自己。真正的英雄主义就是在看清生活的本质之后依然热爱生活，我们都会慢慢老去，却必须告诫自己，砥砺前行。

我们终究会一样，愿你走出柜台，出门仍是少年。

